



COMPANY
PROFILE

MHDGROUP.VN





SÁNG TẠO TIÊN PHONG
THĂNG HOA GIÁ TRỊ

Multidimensional
Master

High value
Hospitality
Highlight

MHLD

Direct
Different
Detail

Motivation
Mainstream
Management

Homogeneous
Hypermobilities

Dream
Dominate



NỘI DUNG

CHÚNG TÔI LÀ AI?

01. Giới thiệu
02. Tâm nhìn - Sứ mệnh - Giá trị cốt lõi - Văn hoá

CHÚNG TÔI LÀM GÌ?

01. Tóm tắt dịch vụ chính
02. Chi tiết hạng mục dịch vụ

VÌ SAO CHỌN CHÚNG TÔI?

01. Năng lực & kinh nghiệm
02. Dự án tiêu biểu
03. Đối tác chiến lược

THƯ NGỎ

MHD GROUP - THƯƠNG HIỆU PHÁT TRIỂN KINH DOANH BĐS HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

MHD Group là Đơn vị tư vấn hàng đầu trong lĩnh vực Bất động sản. Vượt ra ngoài những ý tưởng đơn thuần, chúng tôi hướng đến **sự cân bằng giữa sáng tạo và hiệu quả kinh doanh, giữa chiến lược và thực tế, giữa Concept và triển khai.**

Với đội ngũ chuyên gia dày dặn kinh nghiệm, cùng **góc nhìn đa chiều Chủ đầu tư – Đại lý – Khách hàng**, chúng tôi là bảo chứng cho những chiến lược hiệu quả, phù hợp với thị trường tại thời điểm bán hàng. Từ kinh nghiệm đã triển khai thành công nhiều dự án tạo dấu ấn trên thị trường, mang lại những kết quả đột phá, MHD Group tự tin biến những điều tưởng chừng không thể thành có thể và biến những ước mơ, hoài bão của chúng ta trở thành hiện thực.

Với tất cả tâm huyết, nhiệt huyết và trí lực của mình, đội ngũ MHD Group sẽ nỗ lực để đồng hành cùng các Chủ đầu tư đưa ngành Bất động sản Việt Nam ngày một cường thịnh, tiến xa hơn, vươn ra biển lớn, hướng tới việc kiến tạo những môi trường sống văn minh, hiện đại, đón đầu những xu hướng năng động đang dần hình thành tại Việt Nam và trên thế giới.

Tổng giám đốc
MHD Group



Dương Thị Thu Hiền



BAN LÃNH ĐẠO

MHD Group hội tụ Đội ngũ chuyên gia đầu ngành trong các lĩnh vực bất động sản, đầu tư, tài chính... Những con người chuyên nghiệp, tận tâm và luôn nỗ lực tạo ra những hướng đi khác biệt.

DƯƠNG THỊ THU HIỀN
TỔNG GIÁM ĐỐC



10 năm kinh nghiệm
trong lĩnh vực BĐS

Tập đoàn Sunshine Group
- Phó Tổng Giám Đốc Phụ trách Kinh doanh
Tập đoàn Đất xanh - Phụ trách Đầu tư và Phát triển dự án

Nhiều năm giữ các vị trí chủ chốt tại các CĐT hàng đầu về BĐS, giúp đem lại hiệu quả đầu tư và kinh doanh tốt nhất cho các Dự án.

M: (+84) 983 321 983
E: hiendtt@mhdgroup.vn

NGUYỄN THẾ DƯƠNG
GIÁM ĐỐC
CHIẾN LƯỢC KINH DOANH



15 năm kinh nghiệm
trong lĩnh vực BĐS

Giám đốc R&D: Tân Tạo Group, FLC Group, T&T Group, Sunshine Group...
Đem đến tư duy tiên phong và thời thượng trong việc phát triển và kinh doanh các sản phẩm BĐS.

M: (+84) 8 37 806 886
E: duongn@mhdgroup.vn

PHẠM ĐĂNG KHOA
GIÁM ĐỐC ĐẦU TƯ



16 năm kinh nghiệm
trong lĩnh vực BĐS

Phụ trách Phát triển kinh doanh và Đầu tư tại các Chủ đầu tư lớn: Lotte Việt Nam; T&T Group; FLC Group... Đem lại tầm nhìn Quốc tế, tư duy Đa Quốc gia trong Hợp tác và phát triển chiến lược.

M: (+84) 943 210 000
E: khoapd@mhdgroup.vn

TẦM NHÌN

MHD Group hướng đến tương lai trở thành

THƯƠNG HIỆU PHÁT TRIỂN KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

về hiệu quả triển khai, tốc độ và đa dạng sản phẩm, là sự lựa chọn hàng đầu của mọi đối tác và khách hàng.

SỨ MỆNH

Đối với khách hàng

Cung cấp các giải pháp, dịch vụ bất động sản hữu hiệu, giúp khách hàng gia tăng giá trị tài sản. Luôn đặt chữ TÂM và chữ TÍN lên hàng đầu để tạo lập sự tin tưởng, hài lòng nơi khách hàng.

Đối với đối tác

Nêu cao tinh thần hợp tác tôn trọng, bình đẳng, đôi bên cùng có lợi, cùng phát triển.

Đối với nhân viên

Xây dựng môi trường làm việc lành mạnh, năng động, tất cả hỗ trợ, giúp đỡ nhau cùng phát triển. Công ty tạo mọi điều kiện vật chất cũng như tinh thần để nhân viên có thể phát huy hết năng lực của mình.

Đối với xã hội

Đóng góp tích cực vào sự phát triển kinh tế xã hội, tổ chức các hoạt động hướng về cộng đồng, thể hiện tinh thần, trách nhiệm của một doanh nghiệp lớn tại Việt Nam.

GIÁ TRỊ CỐT LÕI



UY TÍN

Lấy chữ TÍN là nền tảng trong hợp tác, kinh doanh, tạo dựng sự tin tưởng bền vững, lâu dài đối với đối tác, khách hàng.



HIỆU QUẢ

Hiệu quả của công việc, chất lượng sản phẩm/ dự án cung cấp cho khách hàng là thước đo mà toàn thể đội ngũ MHD Group hướng đến.



NĂNG ĐỘNG

Nắm bắt xu hướng thị trường, đi đầu trong việc tiếp cận nhu cầu của khách hàng và cộng đồng nhà đầu tư.

VĂN HÓA DOANH NGHIỆP

Kết nối
CON NGƯỜI
bằng
THẤU HIỂU



Kết nối
GIÁ TRỊ
bằng
NĂNG LỰC

Kết nối
THÀNH CÔNG
bằng
KHÁT VỌNG





KẾT
NỐI
-
CON NGƯỜI
GIÁ TRỊ
THÀNH CÔNG

HỆ SINH THÁI MHD GROUP

CHUẨN BỊ ĐẦU TƯ

01 PHÁT TRIỂN DỰ ÁN

- Nghiên cứu thị trường - XD Phương án KD tiềm khả thi
- Tư vấn Phát triển Dự án: Định vị Dự án, Concept Dự án, Câu chuyện Dự án, Concept, Giá trị - USP Dự án, Phân kỳ đầu tư và Kinh doanh
- Tư vấn phát triển Sản phẩm: Loại hình, Concept, thông số, tỉ lệ, cơ cấu, câu chuyện sản phẩm
- Tư vấn vận hành - Quản lý Dự án: Concept vận hành, Các đối tác vận hành
- Phân tích Hiệu quả Dự án - FS

HOÀN TẤT PHÁP LÝ CHUẨN BỊ MỞ BÁN

02 HỢP TÁC ĐẦU TƯ

Theo hình thức:

- Tổng Đại lý phân phối dự án
- Hợp tác xây dựng, triển khai và bán hàng.
- M&A Dự án

MỞ BÁN BÁN HÀNG

03 KINH DOANH DỰ ÁN

- Xây dựng chiến lược bán hàng, bảng giá chi tiết
- Tuyển chọn Đại lý
- Tổ chức và Quản lý bán hàng

04 MARKETING TRUYỀN THÔNG

- Xây dựng chiến lược Marketing tổng thể.
- Triển khai sản xuất tài liệu Marketing: Phim/ ảnh 3D; Sale - kit; Sa bàn, VR 360...
- Triển khai các chương trình marketing theo chiến lược và kế hoạch đã đề ra.

SAU BÁN HÀNG

05 DỊCH VỤ SAU BÁN HÀNG

- Dịch vụ Chăm sóc khách hàng & Hậu mãi
- Tư vấn, giới thiệu đối tác vận hành,
- Đàm phán điều khoản thương mại,
- Quản lý, vận hành và khai thác kinh doanh trọn gói

MHD GROUP TIÊN PHONG KIẾN TẠO GIÁ TRỊ KHÁC BIỆT

01

KHẢ NĂNG “ĐÓNG GÓI SẢN PHẨM” & TRIỂN KHAI ƯU VIỆT

- Sáng tạo không giới hạn
- Lối đi mới mẻ - Thổi luồng gió mới vào thị trường BĐS vốn nhiều lối mòn
- Tốc độ nhanh chóng



02

ĐẠT ĐƯỢC SỰ CÂN BẰNG HOÀN HẢO BẰNG GÓC NHÌN ĐA CHIỀU

Cân đối 3 góc nhìn giữa: Chủ
đầu tư - Đại lý - Khách hàng

03

LỰC LƯỢNG BÁN HÀNG CƠ HỮU LÊN ĐẾN 1000++ SALES

Sở hữu riêng lực lượng bán
hàng hùng hậu, thiện chiến



TOP NHỮNG DỰ ÁN KHẲNG ĐỊNH THƯƠNG HIỆU MHD GROUP



NOVA WORLD MUI NE - MARINA CITY

THÔNG TIN DỰ ÁN

Tên dự án: NOVA WORLD MUI NE - MARINA CITY

Chủ đầu tư: Tập đoàn Novaland Group

Vị trí: Mũi Né, Phường Mũi Né, thành phố Phan Thiết, Tỉnh Bình Thuận

Quy mô: 1000ha với hơn 10,000 sản phẩm

Tổng quan: Dự án khu phức hợp nghỉ dưỡng Marina City được định hướng phát triển thành mô hình đô thị du lịch nghỉ dưỡng giải trí

Hạng mục triển khai: Đại lý phân phối



TOP NHỮNG DỰ ÁN KHẲNG ĐỊNH THƯƠNG HIỆU MHD GROUP

AQUA CITY - PHÂN KHU GRANDS VILLAS

THÔNG TIN DỰ ÁN

Tên dự án: AQUA CITY - Phân Khu Grands Villas

Chủ đầu tư: Tập đoàn Novaland Group

Vị trí: Đường Hương Lộ 2, xã Long Hưng, TP Biên Hòa, tỉnh Đồng Nai

Quy mô: 385 hecta

Tổng quan: Đô thị sinh thái thông minh phía Đông TP. Hồ Chí Minh

Hạng mục triển khai: Đại lý Phân phối

Kết quả nổi bật: Giao dịch thành công **60.441.037.043 VNĐ**



Kết quả nổi bật:

Giao dịch thành công

60.441.037.043 VNĐ



KẾT NỐI - HÀNH ĐỘNG
LAN TOẢ - THÀNH CÔNG





TRỤ SỞ CHÍNH

Tầng 17, Toà nhà PVI Tower, Số 1 Phạm Văn Bạch, Cầu Giấy, Hà Nội
Email: tell.us@mhdgroup.vn | Website: mhdgroup.vn

CHI NHÁNH MIỀN NAM:

Tầng 2, số 49 Điện Biên Phủ, Phường Đa Kao, Quận 1, Thành phố Hồ Chí Minh